

～中小・小規模企業こそM&Aを活用できる～

中小・小規模M&Aの現場と実際

地域経済を支えるほとんどの事業は、中小・小規模事業で構成されています。そしてそれらの多くは豊かな個性や独自のノウハウを蓄積しているにも拘わらず、後継者問題による廃業などの課題を抱えています。それらの課題を解消し、企業の存続・成長を果たすための方法の一つに「M & A (企業の合併・買収)」があります。

講師は、主に中小企業や店舗を対象とした「スモールM & A」を手がけ、多くの中小企業の課題を解決してきたエキスパートです。

今回のセミナーでは、これら「スモールM & A」の概要と、効果的な活用事例についてお話しします。

こんな方にお勧め

- ・後継者がいない
- ・創業者利潤を得てリタイヤしたい
といった課題解決を検討されているオーナー(経営者)の方
- そして、事業戦略として、
- ・成長力のある企業と提携したい
- ・新規事業を手掛けたい
- ・商圏や顧客を広げたい
- ・不採算店舗を売却し、その益でメイン事業に集中させたい
などを検討されているオーナー(経営者)の方

開催日時 7月16日(金) 16:00 - 18:00

参加費 無料

開催場所 大阪府大阪市中央区伏見町4 - 4 - 9
オーエックス淀屋橋ビル3F

L2L大阪オフィス (あきない総合研究所katanaオフィス内)
TEL 0120-353-003 【淀屋橋駅13番出口徒歩2分】



講師

久保 良介氏

(株)オンデック
代表取締役

京都商工会議所が運営する「京商M&A市場」の立ち上げに参画。M&A事業 認定アドバイザーとして承認

個人事業主の1店舗から年商10億円規模のM&Aに特化し、M&Aの仲介・アドバイザー業務、M&Aを活用した事業戦略のアドバイスやスキーム構築からマッチングを行う。オンデック設立5年間にして、成約・コンサルティング実績が80件を超える。

中小・小規模M&A市場は、まだまだ未成熟の市場ですが、オンデックは、この未成熟の市場に特化し、数多くの事例に立ち会っています。この市場においては、パイオニア的な存在であると自負しています。

お申込み方法は下記のどちらでもお受けしております。

・サイトから http://www.l2l.co.jp/seminar/seminar_detail.php?type=0&id=89&no=1

『L2L』で検索し、サイトトップの「新着セミナー」からでもご覧頂けます。

・FAXは下記に必要事項を書いて 06-6232-0678 へ送信

お名前	会社名
電話番号	ご住所